



OFERTAS COMERCIALES



Gestión de Clientes Potenciales

visite www.sofintec.com

- ELABORACION DE OFERTAS
- TIPOS DE OFERTAS
- BUSQUEDA DE OFERTAS
- IMPRIMIR OFERTAS, CONTRATOS
- AÑADIR CLIENTE POTENCIAL A REAL

ELABORACION DE OFERTAS

El usuario del Sistema **GRP** puede elaborar, duplicar añadir e imprimir ofertas comerciales a clientes tanto potenciales como reales. El usuario puede ofertar residuos aceptados y conceptos adicionales (mano de obra, limpiezas, envases, alquileres, etc...). Los conceptos en las ofertas incluyen: precio del residuo, código del residuo, descuentos, unidad de precio (kilos, toneladas), tipo de precio (residuo, envase o kilos), tipo de envase, cantidad estimada de recogida.

TIPOS DE OFERTAS

Dependiendo de las características, las ofertas pueden ser:

- **Ofertas activadas:** Son aquellas que están en vigor.
- **Ofertas inactivadas:** Son aquellas que no están en vigor, pero que el usuario puede volver a utilizar.
- **Ofertas personalizadas:** El usuario crea una oferta "línea por línea" para un cliente/productor.
- **Ofertas duplicadas:** El usuario copia una oferta ya hecha para otro cliente/productor.

BUSQUEDA DE OFERTAS

El usuario puede buscar bien por clientes potenciales (aún no han aceptado la oferta) bien por clientes reales (ya han aceptado la oferta).

OFERTAS ACTIVAS E INACTIVAS

El usuario filtra y visualiza las "ofertas activadas", es decir, las que están en vigor, y las "ofertas inactivadas", es decir, las que ya no están en vigor.

DUPLICAR OFERTAS

El usuario puede copiar una oferta ya creada para otro cliente/productor, sin necesidad de tener que elaborar nuevamente desde el principio la oferta.

Las ofertas tipos permiten duplicar una oferta que está hecha para ser remitida a un mismo perfil de cliente (talleres, hospitales, chatarrerías, etc...).

IMPRIMIR Y ENVIAR OFERTAS

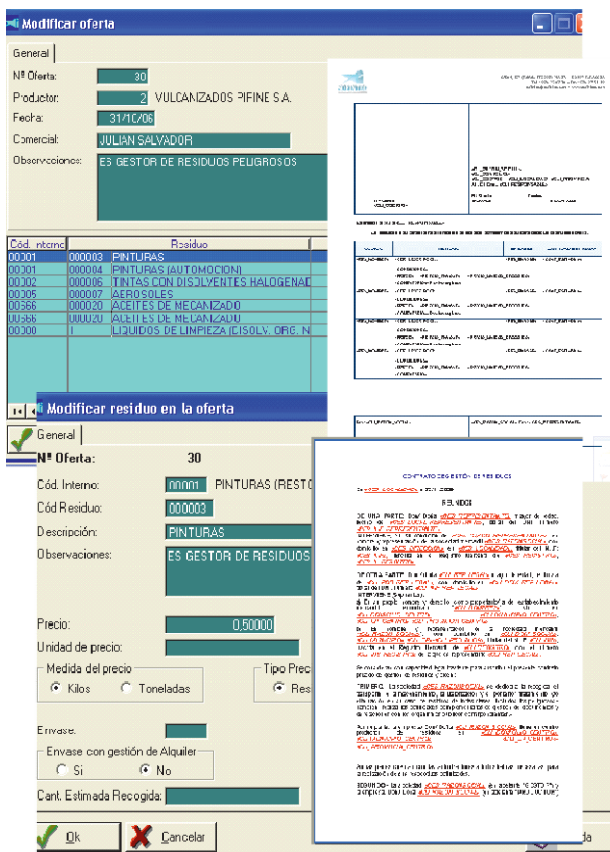
Una vez elaborada la oferta esta puede ser impresa y enviada al cliente.

AÑADIR CLIENTE POTENCIAL A REAL

Aceptada la oferta al cliente potencial el programa automáticamente permite incluirlo en la ficha de cliente del Sistema **GRP**, con todos los datos de la oferta, residuos asignados y número de aceptación.

INTEGRACION

Beneficiarse de la integración del módulo de Ofertas Comerciales en **GRP**, Gestión Integral para Gestores de Residuos Peligrosos y No Peligrosos, y con el resto de opciones de módulos de gestión **GRP**.



Garantía y mantenimiento

A partir de la adquisición del Sistema **GRP** y de sus módulos de gestión, el usuario dispone de 6 meses de servicio de mantenimiento gratuito, que incluye atención telefónica, consultas, actualizaciones y nuevas versiones.

